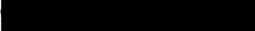


## INFORMAZIONI PERSONALI

## Ingemar Cinapri



  Pescara, Italia



Sesso **Maschio** | Data di nascita **23/03/1979** | Nazionalità **Italiana**

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

Dal 16/05/17 ad oggi

## Addetto vendita, Senior Account

Free Digital Srl, Azienda di telecomunicazioni, Pescara

- Addetto alla vendita di prodotti e servizi telefonici fissi e mobili Tim, WindTre, Fastweb
- Senior Account presso punto vendita DiTieri C.C. Borgo d'Abruzzo
- Sales Trainer
- Huawei Specialist
- Honor Specialist
- Apple Master

Dal 22/12/12 al 15/05/17

## Addetto vendita, Store Manager

Teleglobal Srl, Azienda di telecomunicazioni, Ancona

- Addetto alla vendita di prodotti e servizi telefonici fissi e mobili TIM presso i punti vendita di Montesilvano (PE), Civitanova Marche (MC), Giulianova (TE), Vasto (CH)

Dal 02/11/07 al 21/12/12

## Addetto vendita

Relux Sas di Finocchio Lucio & C., Montesilvano (PE)

- Addetto alla vendita di prodotti e servizi telefonici fissi e mobili TIM.
- Addetto alla vendita di Hi Fi, personal computer ed altri prodotti audio-video
- Gestione ordini e rapporto con i fornitori

Dal 1/04/02 al 5/10/07

## Impiegato, Addetto vendita, magazziniere

Metis S.p.a., Pescara

- Impiegato presso gli uffici di AirOne Compagnia aerea, Chieti
- Addetto vendita e magazziniere presso La Rinascente Auchan, Pescara
- Addetto alla farmacia presso la Casa di cura Villa Pini, Chieti
- Addetto inventarista

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Dal 1994 al 1999

## Maturità scientifica

Liceo scientifico statale Galileo Galilei, Pescara

Volazione 77/100

## COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre	Italiano				
Inglese	COMPRESIONE		PARIATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Letture	Interazione	Produzione orale	
	B2	B2	B1	B1	B1
Competenze comunicative	Possiedo ottime competenze comunicative e sociali acquisite durante le diverse esperienze di lavoro svolte e durante lo stage presso la casa di produzione Vides Comunicazione, Pescara.				
Competenze professionali	L'esperienza professionale conseguita in questi anni e la propensione alla vendita mi hanno permesso, anche attraverso il lavoro in team, di perfezionare le tecniche di vendita, le strategie di problem solving e di adattamento.				
Competenze informatiche	<p>Ottima padronanza dei sistemi gestionali del settore vendita.</p> <p>Ottima competenza nell'uso e nella gestione degli applicativi e programmi della Suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione).</p> <p>Conoscenza dei principali sistemi operativi per desktop: Windows, MacOS e relativi applicativi ovvero il pacchetto Office di Microsoft (Word, Pages, Excel, Powerpoint) e il suo corrispondente Apple (Powerpoint, Keynote, Numbers).</p> <p>Conoscenza dei principali sistemi operativi mobile: Android e IOS.</p> <p>Conoscenza avanzata dei database e degli strumenti di gestione dei dati.</p> <p>Elaborazione progettuale attraverso l'utilizzo del software CAD.</p> <p>Discreta padronanza dei programmi per video editing.</p>				
Patente di guida	B, e patente di servizio CRI di tipo 5				

## ULTERIORI INFORMAZIONI

Associazioni	Dal 1998 faccio parte della Croce Rossa Italiana in qualità di autista/soccorritore
Corsi	Corso di Tecniche di vendita (durata 6 mesi), svolto nel 2011 tramite Expert Distribuzione
Certificazioni	<p>Ho conseguito le certificazioni per addetti TIM (Consulente alla vendita Certificato) negli ultimi otto anni.</p> <p>Attestato di pilota di APR rilasciato da ENAC/EASA (conseguito marzo 2020)</p>
Dati personali	<p>Il presente curriculum è reso ai sensi degli articoli 38 e 47 del D.P.R. 445/2000, consapevole che le dichiarazioni false comportano l'applicazione delle sanzioni penali previste dall'art. 76, il sottoscritto dichiara che le informazioni riportate nel proprio curriculum vitae, redatto in formato europeo, corrispondono a verità.</p> <p>Il sottoscritto autorizza il trattamento dei propri dati personali ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e successive modifiche ed integrazioni e in base al GDPR 2016/679.</p>

Ingemar Cinapri